

1º Rueda de Negocios de Climatización y Refrigeración Industrial y Comercial para América Latina



GUÍA DE PARTICIPACIÓN

¿Qué es una Rueda de Negocios?

Es una oportunidad para:

- Planificar reuniones entre proveedores y compradores de un sector o industria, con intereses comunes, para conocerse y relacionarse o para formar alianzas estratégicas
- Conocer oferta y demanda de servicios, partes y componentes de un sector
- Estas reuniones son un mecanismo útil para las empresas participantes que desean incursionar en nuevos mercados o fortalecer su presencia en los actuales.

¿Qué es la 1º Rueda de Negocios de Climatización y Refrigeración Industrial y Comercial para América Latina?

Actividad organizada por la Asociación Colombiana de Acondicionamiento del Aire y de la Refrigeración – ACAIRE, que tiene como **objetivo** crear oportunidades de negocio para empresas de la industria, generando canales de comunicación y comercialización que ayudan a difundir productos y servicios que ofrecen o demandan las empresas participantes.

¿Qué precio debo pagar por participar?

Su participación en esta primera versión de la Rueda de Negocios **NO tiene costo**.

Es importante tener en cuenta que la disponibilidad de agenda es limitada.

¿Qué beneficios obtengo por participar?

- Adquirir un mayor grado de conocimiento de las necesidades del mercado de Latinoamérica y el caribe
- Establecer acciones futuras, alianzas y estrategias para posicionar marcas o productos
- Reducir costos de mercadeo de la empresa
- Conocer estándares de calidad requeridos en los productos y servicios

Oportunidad para realizar negociaciones directas entre compradores, vendedores y otros actores relevantes de la industria

- Obtener visibilidad y reconocimiento de su empresa en el gremio y los usuarios finales
- Aumentar la base de clientes potenciales, en un lapso corto de tiempo

¿Cómo se realiza la inscripción?

1. Ingrese a: <https://acaire.org/expoacaire/rueda-de-negocios/>
2. Conozca y evalúe las empresas del portafolio de expositores, que encontrara en esta página WEB.
3. Una vez seleccionada las empresas afines a su negocio con quien desea reunirse, registre sus datos en la plataforma ingresando al siguiente enlace:

<https://www.asistiendo.com/prod/0020101/0226R6M9X7/reg/login.asp?lang=es&id=000001A0L1D7J0P8HOW2X5T5I8P2S7R6M9X7&p=1>

4. Seleccione el horario disponible para agendar sus reuniones.
5. Espere la confirmación de su reunión en el correo electrónico registrado.

1º Rueda de Negocios de Climatización y Refrigeración Industrial y Comercial para América Latina



NOTA: Teniendo en cuenta que la cantidad de citas posibles a realizar durante la jornada es limitada, los empresarios que primero se registren y agenden las reuniones obtendrán mayor ventaja del evento.

¿Cuál es el perfil de los Expositores?

Empresas fabricantes de equipos, distribuidores y/o comercializadores, prestadores de servicios técnicos y suministros, academia, gremios, relacionados con la industria de acondicionamiento de aire y refrigeración a nivel nacional e internacional.

¿Cómo es el proceso de inscripción de los Expositores?

1. Usted como expositor ya se encuentra previamente cargado en nuestra plataforma, con el fin de agilizar el proceso. Recibirá de nuestra parte un correo electrónico con el vínculo para poder ingresar. Una vez dentro de la plataforma, Usted podrá actualizar el perfil de su empresa agregando una descripción atractiva para los demás participantes e indicando sus áreas de interés comercial.
2. En la plataforma podrá consultar las otras empresas participantes y solicitar citas comerciales en cualquier espacio disponible que sea común a ambos.
3. El sistema le permitirá marcar en su agenda los espacios en los que no desea ser programado.
4. En la plataforma podrá consultar su agenda de citas programadas e imprimirla.
5. Una vez confirmada su participación en la Rueda de Negocios, es necesario que asista a todas las citas que hayan sido agendadas, pues de no hacerlo, quedaría bloqueada su participación en próximas ruedas de negocios que organice ACAIRE.

Importante: el agendamiento de reuniones comerciales en la Rueda de Negocios se fundamenta en una base de **no rechazo de solicitudes**. Por tal motivo, Usted podrá agendar a otros participantes y los otros participantes lo podrán agendar a Usted, sin necesidad de esperar confirmación de las citas.

¿Cuál es el perfil de los Compradores?

Pequeñas, medianas y grandes empresas de sectores transversales de la economía a nivel nacional e internacional que requieren y utilizan tecnologías de acondicionamiento de aire y refrigeración.

¿Cómo es el proceso de inscripción de los Compradores?

1. Usted como comprador debe registrarse en nuestra plataforma como un nuevo usuario.
2. Para ello, diligencie los datos de contacto de su compañía, indique una descripción atractiva para el expositor y defina sus áreas de interés comercial.
3. En la plataforma podrá consultar las empresas participantes y solicitar citas comerciales en los espacios disponibles del expositor.
4. En la plataforma podrá consultar su agenda de citas programadas e imprimirla.
5. Una vez confirmada su participación a la Rueda de Negocios, es necesario que asista a todas las citas que hayan sido agendadas, pues de no hacerlo, quedaría bloqueada su participación en próximas ruedas de negocios que organice ACAIRE.

Salón de reuniones y mesas de trabajo

En el salón de reuniones, cada mesa será identificada con un número. Cuando sea el momento de asistir a su reunión, por favor preséntese en la entrada al salón y un funcionario de logística le permitirá el acceso.

1º Rueda de Negocios de Climatización y Refrigeración Industrial y Comercial para América Latina



Duración de las reuniones comerciales

Cada reunión tendrá una duración de 30 minutos, los cuales incluyen un tiempo de preparación inicial y presentación de 5 minutos, uno de interacción comercial de 20 minutos y uno de finalización de 5 minutos, en los cuales debe diligenciar una corta encuesta acerca del resultado de la cita por ambas partes.

El personal de logística controlará la duración de cada reunión con cronómetros proyectados sobre una pantalla. Mediante sistema de sonido, el moderador de las reuniones irá anunciando el momento de inicio y finalización de cada una de ellas.

Solicitamos encarecidamente cumplir con estos plazos de forma estricta, con el fin de que la agenda no sea afectada en ningún momento y las reuniones fluyan según lo planeado.

En caso de agotarse el tiempo de reunión y no haber completado la interacción comercial, le agradecemos agendarse con la contraparte en un espacio complementario que ambos pacten.

Agendamiento de citas adicionales

Siempre dependiendo de la disponibilidad que haya, los empresarios podrán agendar citas adicionales durante el evento. Para ello, deberá acercarse al área de información que se encuentra ubicada cerca de la entrada al salón de reuniones.

Material sugerido para su participación

- Contar con un computador portátil o una Tablet para presentar su información, con Internet. (Para expositores)
- Libreta y esfero
- Agenda impresa
- Tarjetas de presentación
- Disponer de brochures físicos o digitales

Importante: no se permite la instalación afiches, pendones o stands dentro del salón de reuniones.

Selección del personal asistente

Se recomienda a los empresarios que los participantes a la Rueda de Negocios sean funcionarios con capacidad de toma de decisiones, con un mínimo de fundamentos en negociación y con la formación técnica requerida para resolver las dudas que se le puedan presentar a la contraparte. Se sugiere que sea el propietario o gerente de la empresa quien atienda esta actividad.

Actividades posteriores a la Rueda de Negocios

Tenga en cuenta que una vez haya finalizado la Rueda de Negocios, es importante realizar seguimiento a los contactos obtenidos y cumplir con los compromisos adquiridos.

Hacer esto puede incidir positivamente en la buena imagen suya y la de su empresa. Asegúrese de enviar la información que le hayan solicitado y de hacer las gestiones telefónicas de seguimiento planeadas.

1º Rueda de Negocios de Climatización y Refrigeración Industrial y Comercial para América Latina



Por favor tenga en cuenta lo siguiente

- El agendamiento de citas se realiza a través de la Página Web <https://acaire.org/expoacaire/rueda-de-negocios/> en el botón de “Regístrese aquí”.
- Cada empresa puede inscribir hasta dos personas, pero sólo tiene derecho de participar con solo una agenda de reuniones, bien sea que participe como comprador o expositor.
- Los expositores pueden interactuar con compradores y con otros expositores. Sin embargo, los compradores sólo pueden interactuar con los expositores. Esta interacción será controlada automáticamente desde la plataforma web.
- El incumplimiento de las reuniones de negocios agendadas lo invalida para participar en futuras ruedas de negocios organizadas por ACAIRE.
- Es importante aclarar que ACAIRE proporcionará en este evento los medios para que los encuentros comerciales sean lo más fructífero posibles. Sin embargo, el verdadero éxito de las negociaciones y su cumplimiento son responsabilidad exclusiva de las partes involucradas. Cada participante es autónomo en la programación y cumplimiento de su agenda.

Acreditaciones Comprador Externo (No Expositor)

Usted encontrará en Puerta de Oro, sede del evento, el día **29 de agosto**, el área de acreditación en la cual podrá obtener su escarapela como Visitante, la cual le da acceso a la muestra empresarial y a la Rueda de Negocios.

La escarapela debe ser portada de forma permanente y le permitirá transitar en el evento e ingresar a la Rueda de Negocios.